

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary	2
[110000] General information about financial statements	20
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	22
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	24
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	25
[520000] Statement of cash flows, indirect method	27
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current	29
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous	32
[700000] Informative data about the Statement of financial position	35
[700002] Informative data about the Income statement.....	36
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	37
[800001] Breakdown of credits	38
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	40
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	41
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	42
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	44
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	48
[800500] Notes - List of notes	49
[800600] Notes - List of accounting policies	53
[813000] Notes - Interim financial reporting	54

[105000] Management commentary

Management commentary [text block]

Aspectos destacados del Tercer Trimestre de 2019

- El volumen aumentó 6.8% en un escenario subyacente a 5.3 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas incrementaron 12.5% en un escenario subyacente a \$7,024 millones de pesos;
- La utilidad bruta incrementó 12.0% a \$3,764 millones de pesos. El margen bruto fue de 53.6% comparado con 52.5%;
- La UAFIDA incrementó 31.5% a \$1,299 millones de pesos. El margen de la UAFIDA fue de 18.5% comparado con 15.4%;
- La Utilidad neta consolidada aumentó 91.0% a \$728 millones de pesos. El margen neto fue de 10.4% comparado con 5.9% y;
- La Utilidad por acción fue de \$0.20 pesos comparado a \$0.11 pesos.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente se han determinado en comparación con el periodo correspondiente del año anterior.

Comentario de la Administración

Becle generó un fuerte aumento de las ventas netas del tercer trimestre del 12.5% en un escenario subyacente (+9.6% reportado) y produjo un crecimiento significativo tanto en la UAFIDA como en la Utilidad neta consolidada. El volumen aumentó un 6.8% en un escenario subyacente (+3.3% reportado), lo que refleja fuertes tendencias de desplazamientos en cada región y el aumento del volumen en cada categoría de productos. El crecimiento de Becle sigue superando a la industria de bebidas espirituosas y la Compañía sigue estando posicionada con marcas fuertes en categorías de alto crecimiento.

Disclosure of nature of business [text block]

Becle es una compañía de renombre mundial en la industria de bebidas alcohólicas y el mayor productor de tequila del mundo. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propiedad, algunas de ellas marcas de agencia distribuidas solo en México, se ha desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con un alto potencial de crecimiento, sirviendo a los mercados de bebidas alcohólicas más importantes del mundo y atendiendo preferencias y tendencias clave de los consumidores. La fortaleza del portafolio de Becle se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como Jose Cuervo®, combinadas con adquisiciones complementarias como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills®, Pendleton® y Boodles®, así como un implacable enfoque en la innovación que durante los años ha creado marcas reconocidas como 1800®,

Maestro Dobel®, *Centenario®*, *Kraken®*, *Jose Cuervo® Margaritas* y *b:oot®*, entre otras. Algunas de las marcas de Becele se venden y distribuyen en más de 85 países.

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.

- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de “cristalinos” (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas “cristalinos” lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus

características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:oost, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's, los vodkas Hangar 1 y Three Olives y la nueva adquisición Pendleton.
- La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio “super-premium”, “ultra-premium” y “prestige”. La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores. El reciente lanzamiento de Jose Cuervo Tradicional Cristalino constituye un ejemplo de una extensión de la marca a un precio casi 60% superior al de JC Tradicional reposado tratando de que los consumidores de esta marca puedan hacer un “Trade Up” a esta variante más actual y premium.
- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores. Durante 2018, la Compañía lanzó una variedad de nuevos productos, incluyendo

nuevas marcas y ampliaciones de línea existentes que se enfocan en tendencias de los consumidores como el whiskey Proper No. Twelve, whiskey irlandés lanzado en colaboración con un deportista/celebridad. En el mercado americano se lanzó el whiskey Black Dirt. Asimismo, durante 2018, la Compañía también lanzó nuevas extensiones como lo es Centenario Leyenda, un tequila extra añejo premium.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sanciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía

no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Disclosure of results of operations and prospects [text block]

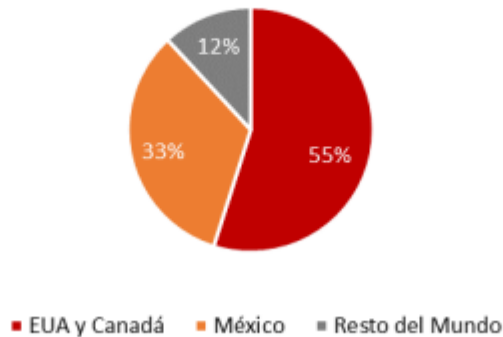
Resultados del Tercer Trimestre de 2019

Volumen por región 3T19 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	3T19	3T18	3T18 PF*	(Var.% Aca)	(Var. % Aca) PF*
EUA y Canadá	2,882	2,813	2,660	2.4%	8.4%
México	1,745	1,701	1,698	2.6%	2.8%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>623</u>	<u>570</u>	<u>560</u>	<u>9.3%</u>	<u>11.4%</u>
Total	5,250	5,084	4,918	3.3%	6.8%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año. Sólo para fines de comparación.

Distribución de volumen por región 3T19



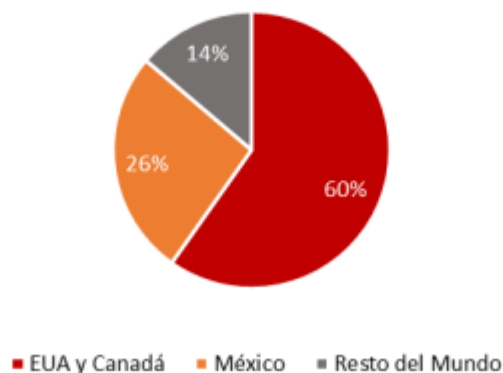
Durante el tercer trimestre de 2019, el volumen total aumentó 6.8% en un escenario subyacente hasta 5.3 millones de cajas de nueve litros (+3.3% reportado). El crecimiento año contra año reflejó un aumento de 8.4% en Los Estados Unidos y Canadá en un escenario subyacente (+2.4% reportado), impulsado por fuertes tendencias de consumo y desplazamientos, lideradas por un fuerte crecimiento continuo de la categoría de tequila; un 2.8% de aumento en México en un escenario subyacente (+2.6% reportado), impulsado por fuertes embarques continuos de tequila parcialmente compensados por una desaceleración del portafolio de bebidas no alcohólicas; y 11.4% de aumento en la región del Resto del Mundo (RoW) en un escenario subyacente (+9.3% reportado).

Ventas netas por región 3T19 (en millones de pesos)

Región	3T19	3T18	3T18 PF*	(Var.% Aca)	(Var. % Aca) PF*
EUA y Canadá	4,200	3,969	3,820	5.8%	10.0%
México	1,854	1,613	1,611	14.9%	15.0%
Resto del Mundo	<u>970</u>	<u>825</u>	<u>811</u>	<u>17.6%</u>	<u>19.7%</u>
Total	7,024	6,407	6,242	9.6%	12.5%

*Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año y un efecto de comparación de base, resultado del retraso en la facturación de descuentos a un importante distribuidor en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado y que fueron efectivamente aplicados durante el tercer trimestre de 2018. Sólo para fines de comparación.

Distribución de ventas por región 3T19



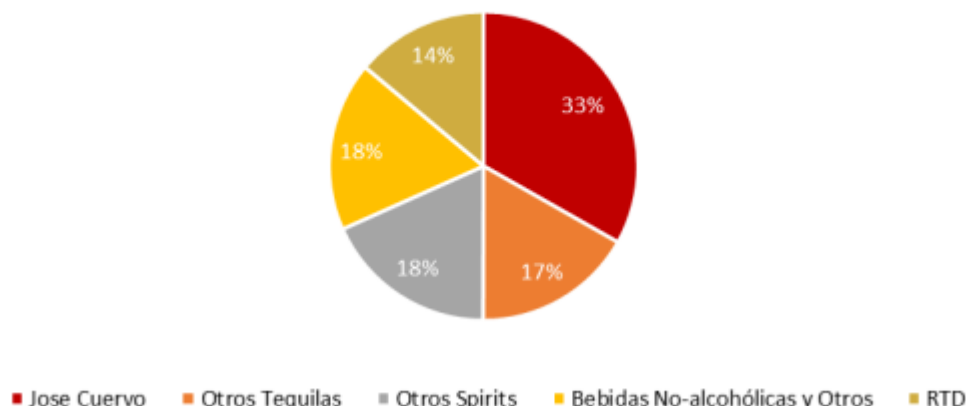
Las ventas netas del tercer trimestre de 2019 aumentaron 12.5% en un escenario subyacente a \$7,024 millones de pesos (+9.6% reportado). Las ventas netas en México aumentaron 15.0% en un escenario subyacente (+14.9% reportado), impulsado principalmente por el fuerte crecimiento del volumen de los tequilas súper premium y el efecto de los aumentos de precios implementados a la fecha. En el mismo período, las ventas netas de Estados Unidos y Canadá aumentaron 10.0% en un escenario subyacente (+5.8% reportado), reflejando principalmente la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company y un efecto de comparación de base resultante del retraso en la facturación de descuentos a un importante distribuidor en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado y que se aplicaron efectivamente durante el tercer trimestre de 2018. Las ventas netas de la región de RoW aumentaron en 19.7% en un escenario subyacente (+17.6% reportado) en comparación con el tercer trimestre de 2018.

Volumen por categoría 3T19 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	3T19	3T18	3T18 PF*	(Var. % Aca)	(Var. % Aca) PF*
Jose Cuervo	1,753	1,598	1,598	9.7%	9.7%
Otros Tequilas	889	814	814	9.3%	9.3%
Otros Spirits	963	956	956	0.7%	0.7%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	938	1,078	912	-13.0%	2.8%
<u>RTD</u>	<u>707</u>	<u>638</u>	<u>638</u>	<u>10.8%</u>	<u>10.8%</u>
Total	5,250	5,084	4,918	3.3%	6.8%

* Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año. Sólo para fines de comparación.

Distribución de volumen por categoría 3T19



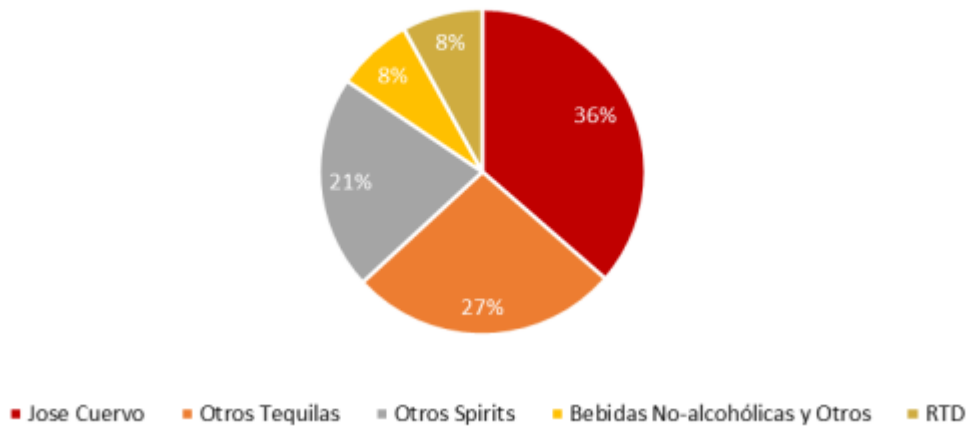
El volumen de Jose Cuervo aumentó 9.7% respecto al mismo periodo de 2018 y representó 33.4% del volumen total para el tercer trimestre de 2019. Las otras marcas de Tequila representaron el 16.9% del volumen total, con un aumento del volumen del 9.3% en comparación con el periodo del año anterior. Las marcas correspondientes a Otros Spirits representaron el 18.3% del volumen total en el periodo y mostraron un aumento del 0.7% en volumen con respecto al tercer trimestre de 2018. El volumen de las Bebidas no alcohólicas y otros representó el 17.9% del volumen total y el volumen aumentó un 2.8% en un escenario subyacente (-13.0% reportado) en comparación con el periodo del año anterior impulsado principalmente por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en abril de este año. El volumen de los productos listos para beber (RTD) representó el 13.5% del volumen total y creció un 10.8% en comparación con el periodo del año anterior.

Ventas netas por categoría 3T19 (en millones de pesos)

Categoría	3T19	3T18	3T18 PF*	(Var.% Aca)	(Var. % Aca) PF*
Jose Cuervo	2,556	2,036	2,095	25.5%	22.0%
Otros Tequilas	1,879	1,537	1,552	22.3%	21.1%
Otros Spirits	1,494	1,481	1,504	0.9%	-0.7%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	534	860	579	-38.0%	-7.8%
RTD	561	493	512	13.8%	9.5%
Total	7,024	6,407	6,242	9.6%	12.5%

*Pro forma por la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company en Abril de este año y un efecto de comparación de base, resultado del retraso en la facturación de descuentos a un importante distribuidor en los EE.UU. que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado y que fueron efectivamente aplicados durante el tercer trimestre de 2018. Sólo para fines de comparación.

Distribución de ventas por categoría 3T19



Las ventas netas de Jose Cuervo aumentaron un 22.0% en un escenario subyacente (+25.5% reportado) en comparación con el mismo periodo de 2018 y representaron el 36.4% de las ventas netas totales del tercer trimestre de 2019. Las ventas netas de otras marcas de Tequila aumentaron un 21.1% en un escenario subyacente (+22.3% reportado) en comparación con el período del año anterior y representaron el 26.8% de las ventas netas totales. Las marcas de Otros Spirits representaron el 21.3% de las ventas netas totales en el período y disminuyeron un 0.7% en las ventas netas en un escenario subyacente (+0.9% reportado) en comparación con el tercer trimestre del año pasado. Las ventas netas de Bebidas No-alcohólicas y Otros representaron el 7.6% del total de las ventas netas y disminuyeron 7.8% en un escenario subyacente (-38.0% reportado) en comparación con el período del año anterior, lo que refleja la no-renovación del acuerdo de distribución de Cholula Food Company. Las ventas netas de RTD representaron el 8.0% de las ventas netas totales y aumentaron un 9.5% en un escenario subyacente (+13.8% reportado) en comparación con el período del año anterior. Todas las cifras de ventas por categoría incluyen el efecto de comparación de base como resultado del retraso en la facturación de descuentos a un importante distribuidor en los Estados Unidos que se produjo durante el segundo trimestre del año pasado y que se aplicaron efectivamente durante el tercer trimestre de 2018.

La utilidad bruta durante el tercer trimestre de 2019 incrementó 12.0% respecto al mismo periodo de 2018 a \$3,764 millones de pesos. El margen bruto fue del 53.6% en el tercer trimestre de 2019, en comparación con el 52.5% del tercer trimestre de 2018.

Los gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) incrementaron 6.3% a \$1,602 millones de pesos en comparación con el tercer trimestre de 2018. Como porcentaje de las ventas netas totales, los gastos de AMP disminuyeron a 22.8% del 23.5% comparado con el mismo periodo del año anterior. Esta disminución refleja la planeación de gasto de AMP en relación con el periodo del año anterior.

Los gastos de venta y administración (SG&A) aumentaron 3.6% a \$727 millones de pesos en comparación con el tercer trimestre de 2018. Como porcentaje de las ventas netas totales, el gasto de SG&A disminuyó al 10.4% del 11.0% en el periodo del año anterior.

La utilidad de operación durante el tercer trimestre de 2019 aumentó 31.8% a \$1,138 millones de pesos en comparación con el mismo período del año anterior. El margen operativo aumentó al 16.2% en comparación con el 13.5% en el período del año anterior, reflejando principalmente el aumento del margen bruto, la

planeación del gasto de AMP en relación con el período del año anterior y una disminución de los gastos de distribución impulsados principalmente por menores costos de combustible y otros ahorros.

La UAFIDA en el tercer trimestre de 2019 aumentó 31.5% a \$1,299 millones de pesos en comparación con el tercer trimestre de 2018. El margen UAFIDA fue del 18.5% en el tercer trimestre de 2019 frente al 15.4% en el mismo periodo del año anterior, lo que representa una ganancia de 307 puntos básicos. Este beneficio se deriva principalmente de la planeación de gasto de AMP, ahorros en distribución, dilución de SG&A, y una mejora en margen bruto.

El resultado financiero neto fue de \$155 millones de pesos durante el tercer trimestre de 2019 representando un decremento del 52.5% respecto al tercer trimestre de 2018, como resultado de una menor pérdida neta cambiaria. En una base año contra año, el resultado financiero neto tuvo una caída de \$171 millones de pesos.

La utilidad neta consolidada en el tercer trimestre de 2019 incrementó 91.0% a \$728 millones de pesos, en comparación con \$381 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. El margen neto fue del 10.4% en el tercer trimestre de 2019, frente al 5.9% del tercer trimestre de 2018. La utilidad por acción fue de \$0.20 pesos en el tercer trimestre de 2019, en comparación con \$0.11 pesos en el mismo periodo del año anterior.

Financial position, liquidity and capital resources [text block]

Posición financiera y flujo de efectivo

Al 30 de septiembre de 2019, el efectivo y equivalentes de efectivo fue de \$8,718 millones de pesos y la deuda financiera total fue de \$9,873 millones de pesos. Durante los primeros nueve meses de 2019, el efectivo neto de actividades de operación fue de \$1,631 millones de pesos positivos, y la Compañía utilizó \$1,275 millones de pesos en actividades de inversión netas. El efectivo utilizado en las actividades de financiamiento fue de \$3,512 millones de pesos para los nueve meses terminados en Septiembre 30, 2019.

IFRS 16: Arrendamientos

La IFRS 16 fue emitida en enero 2016 y reemplaza las guías sobre arrendamientos existentes incluyendo la Norma IAS 17 Arrendamientos, la IFRIC 4 Determinación de si un Acuerdo Contiene un Arrendamiento, la SIC-15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y la SIC 27 Evaluación de la Sustancia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento.

La IFRS 16 introduce un único modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento. De manera subsecuente, el arrendatario reconoce un gasto por amortización de los activos por derecho de uso y un gasto por interés sobre los pasivos por arrendamiento. Para los arrendatarios, existen exenciones de reconocimiento para los arrendamientos de corto plazo y los arrendamientos de partidas de bajo valor. Por su parte, la contabilidad del arrendador permanece similar a la de la norma actual; es decir, los arrendadores

continúan clasificando los arrendamientos como financieros u operativos y sólo se adicionan algunos requerimientos de revelación. Para los arrendatarios, la adopción de la IFRS 16 también modifica la presentación de los flujos de efectivo relacionados con los arrendamientos, ya que se reducen las salidas de flujos de efectivo de las actividades de operación, con un aumento en las salidas de flujos de efectivo de las actividades de financiamiento.

La Compañía adoptó la IFRS 16 el 1o. de enero de 2019, usando el enfoque retrospectivo modificado; consecuentemente, el efecto acumulado de adoptar la IFRS 16 se reconoció como ajuste al saldo inicial (como un incremento en activos y pasivos), al 1o. de enero de 2019, y sin reexpresar la información comparativa.

Internal control [text block]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

UAFIDA

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo IFRS, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos la UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses, más (utilidad) o pérdida cambiaria.

La UAFIDA no es una medida de IFRS de liquidez o rendimiento, tampoco es la UAFIDA una medida financiera reconocida bajo la IFRS. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

Estados consolidados de resultados

(Cifras en millones, excepto montos por acción)	(U.S. \$) ⁽¹⁾	Tres meses terminados en Septiembre 30, 2019		Tres meses terminados en Septiembre 30, 2018		Variación año con año	
		(Pesos)	% de Ventas netas	(Pesos)	% de Ventas netas	\$	%
Ventas netas	359	7,024		6,407		617	9.6
Costo de ventas	166	3,259	46.4	3,046	47.5	213	7.0
Utilidad bruta	192	3,764	53.6	3,360	52.5	404	12.0
Publicidad, mercadotecnia y promoción	82	1,602	22.8	1,507	23.5	94	6.3
Distribución	12	243	3.5	305	4.8	(63)	(20.5)
Gasto de venta y administración	37	727	10.4	702	11.0	25	3.6
Otros gastos (ingresos), neto	3	55	0.8	(18)	-0.3	73	(415.5)
Utilidad de operación	58	1,138	16.2	863	13.5	274	31.8
Resultado integral de financiamiento, neto	8	155	2.2	325	5.1	(171)	(52.5)
Utilidad antes de impuestos	50	983	14.0	538	8.4	445	82.8
Total de impuestos a la utilidad	13	256	3.6	157	2.5	99	62.8
Utilidad neta consolidada	37	728	10.4	381	5.9	347	91.0
Participación no controladora	(0)	(2)	0.0	(1)	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	37	729	10.4	382	6.0	348	91.2
Depreciación y amortización	8	161		125			
UAFIDA	66	1,299	18.5	988	15.4	311	31.5
Utilidad por acción	0.01	0.20		0.11			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,585	3,585		3,585			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.5911 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de resultados

(cifras en millones, excepto montos por acción)	(U.S. \$) ⁽¹⁾	Nueve meses terminados en Septiembre 30, 2019		Nueve meses terminados en Septiembre 30, 2018		Variación año con año	
		(Pesos)	% de Ventas Netas	(Pesos)	% de Ventas Netas	\$	%
Ventas netas	998	19,270		17,890		1,380	7.7
Costo de ventas	462	8,917	46.3	7,498	41.9	1,419	18.9
Utilidad bruta	536	10,354	53.7	10,392	58.1	(38)	(0.4)
Publicidad, mercadotecnia y promoción	221	4,268	22.2	4,058	22.7	210	5.2
Distribución	36	697	3.6	809	4.5	(113)	(13.9)
Gasto de venta y administración	111	2,143	11.1	2,015	11.3	128	6.3
Otros gastos (ingresos), neto	(7)	(126)	-0.7	28	0.2	(155)	(546.0)
Utilidad de operación	175	3,372	17.5	3,481	19.5	(109)	(3.1)
Resultado integral de financiamiento, neto	14	279	1.5	737	4.1	(458)	(62.1)
Utilidad antes de impuestos	160	3,093	16.0	2,744	15.3	348	12.7
Total de impuestos a la utilidad	42	804	4.2	770	4.3	34	4.4
Utilidad neta consolidada	119	2,288	11.9	1,974	11.0	315	15.9
Participación no controladora	(0)	(2)	0.0	11	0.1	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	119	2,291	11.9	1,963	11.0	327	16.7
Depreciación y amortización	24	465	-	368	-	-	-
UAFIDA	199	3,837	19.9	3,850	21.5	(13)	(0.3)
Utilidad por acción	0.03	0.64		0.55			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,585	3,585		3,585			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.3028 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de situación financiera

(Cifras en millones)	30 de Septiembre de 2019		31 de Diciembre de 2018
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	444	8,718	12,028
Cuentas por cobrar, neto	279	5,488	8,536
Inventarios, neto	604	11,863	8,162
Otros activos circulantes	179	3,514	2,502
Total de activo circulante	1,507	29,583	31,228
Inventario no circulante	418	8,208	6,859
Propiedades, planta y equipo, neto	321	6,309	5,506
Activos por derecho de uso	94	1,839	0
Impuesto a la utilidad diferidos	68	1,327	1,454
Activos intangibles y marcas, neto	737	14,462	14,664
Crédito mercantil	313	6,140	6,354
Otros activos	32	630	646
Total del activo no circulante	1,982	38,915	35,483
Total de activos	3,488	68,499	66,711
Pasivo y capital contable			
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	7	140	48
Cuentas por pagar	115	2,258	2,594
Pasivos por arrendamiento	3	65	0
Provisiones	92	1,811	2,348
Otros pasivos	39	761	102
Total del pasivo circulante	256	5,035	5,092
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	496	9,733	9,745
Pasivos por arrendamiento a largo plazo	92	1,801	0
Reserva ambiental	6	123	121
Otros pasivos de largo plazo	12	243	314
Impuestos a la utilidad diferidos	204	4,005	3,568
Total del pasivo de no circulante	810	15,905	13,748
Total del pasivo	1,066	20,940	18,840
Total de participación controladora	2,419	47,494	47,805
Participación no controladora	3	65	67
Total de capital contable	2,422	47,559	47,872
Total del pasivo y capital contable	3,488	68,499	66,711

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.6363 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados consolidados de flujos de efectivo

(Cifras en millones)	Nueve Meses Terminados en Septiembre 30, 2019		Nueve Meses Terminados en Septiembre 30, 2018
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Actividades de operación:			
Utilidad antes de impuestos	157	3,093	2,744
Partidas relacionadas con actividades de inversión:			
Depreciación y amortización	24	465	368
Pérdida en venta de propiedades, planta y equipo	4	86	20
Intereses a Favor	(8)	(150)	(126)
Ganancia por venta de subsidiaria, neta	(9)	(186)	0
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:			
Cancelación de acciones propias	60	1,170	0
Utilidad en cambios no realizada	(1)	(23)	(462)
Amortización de costos de deuda a largo plazo	1	11	14
Intereses a cargo	20	393	298
Subtotal	247	4,858	2,856
Cambios en:			
Cuentas por cobrar	160	3,146	2,024
Partes relacionadas	2	46	(31)
Otras cuentas por cobrar	(40)	(780)	(1,211)
Inventarios	(249)	(4,889)	(3,391)
Depósitos en garantía	(0)	(5)	0
Pagos anticipados	(14)	(283)	(322)
Cuentas por pagar	(10)	(202)	(59)
Otros activos	1	13	(4)
Otros pasivos	30	590	(38)
Provisiones	(28)	(554)	(319)
Impuestos a la utilidad pagados	(16)	(320)	(913)
Participación de los trabajadores en la utilidad	0	4	(14)
Cambios en los beneficios directos a empleados	0	8	(50)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	83	1,631	(1,473)
Actividades de inversión:			
Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(64)	(1,254)	(346)
Adquisiciones de activos intangibles	(6)	(120)	(2,953)
Adquisición de negocios	0	0	(228)
Otros movimientos de capital	(3)	(59)	0
Intereses cobrados	8	150	126
Crédito Mercantil	(1)	(21)	0
Ganancia por venta de subsidiaria	1	19	0
Recursos por venta de propiedades, planta y equipo	0	9	3
Flujos netos de efectivo utilizados en actividades de inversión	(65)	(1,275)	(3,397)
Actividades de financiamiento:			
Dividendos pagados	(100)	(1,962)	(1,819)
Acciones recompradas, neto	6	115	(188)
Cancelación de acciones propias	(60)	(1,170)	0
Pago de pasivos por arrendamiento	(16)	(315)	0
Intereses pagados	(9)	(181)	(183)
Flujos netos de efectivo utilizados en actividades de financiamiento	(179)	(3,512)	(2,190)
Disminución neta de efectivo y equivalentes de efectivo	(161)	(3,156)	(7,061)
Efectos de la variación en el tipo de cambio sobre el efectivo	(8)	(154)	(815)
Efectivo y equivalentes de efectivo:			
Al principio del periodo	613	12,028	19,996
Al fin del periodo	444	8,718	12,120

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.6363 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

[110000] General information about financial statements

Ticker:	CUERVO
Period covered by financial statements:	2019-01-01 al 2019-09-30
Date of end of reporting period:	2019-09-30
Name of reporting entity or other means of identification:	CUERVO
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	Miles de pesos
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	3
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la “Compañía” o “Becele”) y a sus subsidiarias; en conjunto referida como el “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo”).

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Follow-up of analysis [text block]

Institution	Analyst	E-mail	Phone
Actinver SA	Jose Antonio Cebeira	jcebeira@actinver.com.mx	+52 (55) 1103 6600
Bank of America Merrill Lynch	Fernando Olvera	folvera@baml.com	+52 (55) 5201 3473
Barclays	Benjamin MTheurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 5241 3322
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 877 2984
Credit Suisse	Antonio Gonzalez	antonio.gonzalez@credit-suisse.com	+52 (55) 5283 8921
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 54807094
Grupo Santander	Luis Miranda	lmiranda@santander.com.mx	+52 (55) 5269 1926
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5350 3333
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 622 6735
Morgan Stanley	Colin Fitzgerald	Colin.Fitzgerald@morganstanley.com	+1 (212) 296 8052
Scotia Capital	Felipe Ucos	felipe.ucos@scotiabank.com	+1 (212) 225 5098
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5262 3706
Monex	Jimena Colin Fernández	bjcolin@monex.com.mx	+52 (55) 5230 0200

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2019-09-30	Close Previous Exercise 2018-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	8,717,809,000	12,027,931,000
Trade and other current receivables	9,001,886,000	11,038,217,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	0	0
Current inventories	11,863,403,000	8,162,349,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	29,583,098,000	31,228,497,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	29,583,098,000	31,228,497,000
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	0	0
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	8,207,702,000	6,859,315,000
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	0	0
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	311,397,000	311,397,000
Property, plant and equipment	6,309,474,000	5,506,305,000
Investment property	0	0
Right-of-use assets that do not meet definition of investment property	1,839,038,000	0
Goodwill	6,139,610,000	6,353,738,000
Intangible assets other than goodwill	14,462,292,000	14,663,673,000
Deferred tax assets	1,327,438,000	1,454,055,000
Other non-current non-financial assets	318,539,000	334,409,000
Total non-current assets	38,915,490,000	35,482,892,000
Total assets	68,498,588,000	66,711,389,000
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	2,330,033,000	2,642,781,000
Current tax liabilities, current	0	0
Other current financial liabilities	140,113,000	48,182,000
Current lease liabilities	64,971,000	0
Other current non-financial liabilities	675,210,000	43,769,000
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	13,355,000	9,345,000
Other current provisions	1,811,460,000	2,347,576,000
Total current provisions	1,824,815,000	2,356,921,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	5,035,142,000	5,091,653,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	5,035,142,000	5,091,653,000
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0

Concept	Close Current Quarter 2019-09-30	Close Previous Exercise 2018-12-31
Other non-current financial liabilities	9,733,187,000	9,745,014,000
Non-current lease liabilities	1,800,990,000	0
Other non-current non-financial liabilities	0	0
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	0	0
Other non-current provisions	365,244,000	435,161,000
Total non-current provisions	365,244,000	435,161,000
Deferred tax liabilities	4,005,307,000	3,567,750,000
Total non-current liabilities	15,904,728,000	13,747,925,000
Total liabilities	20,939,870,000	18,839,578,000
Equity [abstract]		
Issued capital	11,514,467,000	11,622,553,000
Share premium	15,364,892,000	16,426,406,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	16,141,836,000	14,587,615,000
Other reserves	4,473,012,000	5,168,448,000
Total equity attributable to owners of parent	47,494,207,000	47,805,022,000
Non-controlling interests	64,511,000	66,789,000
Total equity	47,558,718,000	47,871,811,000
Total equity and liabilities	68,498,588,000	66,711,389,000

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-09-30	Quarter Current Year 2019-07-01 - 2019-09-30	Quarter Previous Year 2018-07-01 - 2018-09-30
Profit or loss [abstract]				
Profit (loss) [abstract]				
Revenue	19,270,368,000	17,889,942,000	7,023,784,000	6,406,761,000
Cost of sales	8,916,854,000	7,497,978,000	3,259,382,000	3,046,346,000
Gross profit	10,353,514,000	10,391,964,000	3,764,402,000	3,360,415,000
Distribution costs	897,393,000	738,852,000	272,933,000	271,730,000
Administrative expenses	1,245,431,000	1,276,107,000	454,044,000	430,164,000
Other income	144,117,000	0	(41,816,000)	0
Other expense	4,982,764,000	4,895,787,000	1,857,727,000	1,795,032,000
Profit (loss) from operating activities	3,372,043,000	3,481,218,000	1,137,882,000	863,489,000
Finance income	149,792,000	126,016,000	39,603,000	43,179,000
Finance costs	429,283,000	863,175,000	194,173,000	368,620,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	0	0	0	0
Profit (loss) before tax	3,092,552,000	2,744,059,000	983,312,000	538,048,000
Tax income (expense)	804,064,000	770,227,000	255,661,000	157,025,000
Profit (loss) from continuing operations	2,288,488,000	1,973,832,000	727,651,000	381,023,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0	0	0
Profit (loss)	2,288,488,000	1,973,832,000	727,651,000	381,023,000
Profit (loss), attributable to [abstract]				
Profit (loss), attributable to owners of parent	2,290,766,000	1,973,698,000	729,312,000	381,266,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	(2,278,000)	134,000	(1,661,000)	(243,000)
Earnings per share [text block]				
Earnings per share [abstract]				
Earnings per share [line items]				
Basic earnings per share [abstract]				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	0.64	0.55	0.2	0.11
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total basic earnings (loss) per share	0.64	0.55	0.2	0.11
Diluted earnings per share [abstract]				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	0.64	0.55	0.2	0.11
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	0.64	0.55	0.2	0.11

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-09-30	Quarter Current Year 2019-07-01 - 2019-09-30	Quarter Previous Year 2018-07-01 - 2018-09-30
Statement of comprehensive income [abstract]				
Profit (loss)	2,288,488,000	1,973,832,000	727,651,000	381,023,000
Other comprehensive income [abstract]				
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Exchange differences on translation [abstract]				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	(695,436,000)	(1,906,446,000)	266,396,000	(1,930,662,000)
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	(695,436,000)	(1,906,446,000)	266,396,000	(1,930,662,000)
Available-for-sale financial assets [abstract]				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0	0	0
Cash flow hedges [abstract]				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0	0	0
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
Change in value of time value of options [abstract]				
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]				

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-09-30	Quarter Current Year 2019-07-01 - 2019-09-30	Quarter Previous Year 2018-07-01 - 2018-09-30
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
Financial assets measured at fair value through other comprehensive income [abstract]				
Gains (losses) on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and adjusted against fair value of financial assets on reclassification out of fair value through other comprehensive income measurement category, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	(695,436,000)	(1,906,446,000)	266,396,000	(1,930,662,000)
Total other comprehensive income	(695,436,000)	(1,906,446,000)	266,396,000	(1,930,662,000)
Total comprehensive income	1,593,052,000	67,386,000	994,047,000	(1,549,639,000)
Comprehensive income attributable to [abstract]				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	1,593,052,000	77,899,000	994,047,000	(1,544,445,000)
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	0	(10,513,000)	0	(5,194,000)

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-09-30
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	2,288,488,000	1,973,832,000
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
+ Discontinued operations	0	0
+ Adjustments for income tax expense	804,063,000	770,227,000
+ (-) Adjustments for finance costs	0	0
+ Adjustments for depreciation and amortisation expense	464,934,000	368,398,000
+ Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	0
+ Adjustments for provisions	(542,829,000)	(319,390,000)
+ (-) Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	(22,840,000)	(815,556,000)
+ Adjustments for share-based payments	0	0
+ (-) Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
- Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
+ (-) Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	85,780,000	19,593,000
	0	0
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in inventories	(4,888,948,000)	(3,390,528,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	2,411,016,000	2,024,285,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	(288,258,000)	(1,619,467,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	(201,620,000)	0
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	590,394,000	(110,677,000)
+ Other adjustments for non-cash items	(173,395,000)	0
+ Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
+ Straight-line rent adjustment	0	0
+ Amortization of lease fees	0	0
+ Setting property values	0	0
+ (-) Other adjustments to reconcile profit (loss)	(144,012,000)	0
+ (-) Total adjustments to reconcile profit (loss)	(1,905,715,000)	(3,073,115,000)
Net cash flows from (used in) operations	382,773,000	(1,099,283,000)
- Dividends paid	0	0
	0	0
- Interest paid	(404,338,000)	(311,458,000)
+ Interest received	(149,792,000)	(126,016,000)
+ (-) Income taxes refund (paid)	319,671,000	913,087,000
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) operating activities	317,648,000	(1,826,928,000)
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
+ Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
- Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
+ Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
- Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
+ Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	19,139,000	0
- Other cash payments to acquire interests in joint ventures	20,967,000	0
+ Proceeds from sales of property, plant and equipment	9,210,000	3,438,000
- Purchase of property, plant and equipment	1,253,581,000	345,753,000
+ Proceeds from sales of intangible assets	0	0
- Purchase of intangible assets	119,861,000	2,953,208,000
+ Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
- Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-09-30
+ Proceeds from government grants	0	0
- Cash advances and loans made to other parties	0	0
+ Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
- Cash payments for futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Cash receipts from futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Dividends received	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	149,792,000	126,016,000
	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	(58,819,000)	(227,667,000)
Net cash flows from (used in) investing activities	(1,275,087,000)	(3,397,174,000)
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
+ Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
- Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
+ Proceeds from issuing shares	0	0
+ Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
- Payments to acquire or redeem entity's shares	(114,895,000)	188,010,000
- Payments of other equity instruments	0	0
+ Proceeds from borrowings	0	0
- Repayments of borrowings	0	0
- Payments of finance lease liabilities	0	0
- Payments of lease liabilities	314,620,000	0
+ Proceeds from government grants	0	0
- Dividends paid	1,962,221,000	1,819,121,000
- Interest paid	180,582,000	183,175,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) financing activities	(2,342,528,000)	(2,190,306,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	(3,299,967,000)	(7,414,408,000)
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	(10,155,000)	(461,576,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(3,310,122,000)	(7,875,984,000)
Cash and cash equivalents at beginning of period	12,027,931,000	19,995,891,000
Cash and cash equivalents at end of period	8,717,809,000	12,119,907,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	14,587,615,000	0	4,974,051,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	2,290,766,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(695,436,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	2,290,766,000	0	(695,436,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	1,962,221,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	56,076,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	(108,086,000)	(1,061,514,000)	0	1,169,600,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	(108,086,000)	(1,061,514,000)	0	1,554,221,000	0	(695,436,000)	0	0	0
Equity at end of period	11,514,467,000	15,364,892,000	0	16,141,836,000	0	4,278,615,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	5,168,448,000	47,805,022,000	66,789,000	47,871,811,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	2,290,766,000	(2,278,000)	2,288,488,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	(695,436,000)	(695,436,000)	0	(695,436,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(695,436,000)	1,595,330,000	(2,278,000)	1,593,052,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	1,962,221,000	0	1,962,221,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	56,076,000	0	56,076,000
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(695,436,000)	(310,815,000)	(2,278,000)	(313,093,000)
Equity at end of period	0	0	0	0	4,473,012,000	47,494,207,000	64,511,000	47,558,718,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	1,973,698,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(1,895,933,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	1,973,698,000	0	(1,895,933,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	1,819,121,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	(188,010,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	(33,433,000)	0	(1,895,933,000)	0	0	0
Equity at end of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,712,043,000	0	4,118,705,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	1,973,698,000	134,000	1,973,832,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	(1,895,933,000)	(1,895,933,000)	(10,513,000)	(1,906,446,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(1,895,933,000)	77,765,000	(10,379,000)	67,386,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	1,819,121,000	0	1,819,121,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	(188,010,000)	0	(188,010,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(1,895,933,000)	(1,929,366,000)	(10,379,000)	(1,939,745,000)
Equity at end of period	0	0	0	0	4,240,864,000	45,001,866,000	43,699,000	45,045,565,000

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2019-09-30	Close Previous Exercise 2018-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	11,514,467,000	11,622,553,000
Restatement of capital stock	0	0
Plan assets for pensions and seniority premiums	1,505,529,396.32	1,553,068,000
Number of executives	159	161
Number of employees	6,533	4,919
Number of workers	732	725
Outstanding shares	3,586,912,572	3,582,910,711
Repurchased shares	32,727,119	7,859,558
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-09-30	Quarter Current Year 2019-07-01 - 2019-09-30	Quarter Previous Year 2018-07-01 - 2018-09-30
Informative data of the Income Statement [abstract]				
Operating depreciation and amortization	464,934,000	368,399,000	161,176,000	124,638,000

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2018-10-01 - 2019-09-30	Previous Year 2017-10-01 - 2018-09-30
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	29,538,636,000	26,228,302,000
Profit (loss) from operating activities	5,433,766,000	5,418,421,000
Profit (loss)	4,437,656,000	4,878,926,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	4,341,947,000	4,875,637,000
Operating depreciation and amortization	627,223,000	489,139,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]					
					Time interval [axis]											
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
Banks [abstract]																
Foreign trade																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																
Bono privado	SI	2019-02-20	2025-06-05	0.0375		140,113,000				9,733,187,000						
TOTAL					0	140,113,000	0	0	0	9,733,187,000	0	0	0	0	0	0
Commercial banks																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																
TOTAL					0	140,113,000	0	0	0	9,733,187,000	0	0	0	0	0	0
Stock market [abstract]																
Listed on stock exchange - unsecured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Listed on stock exchange - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																
Other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																
Suppliers																
Servicios de publicidad, mercadotecnia y promoción	NO	2019-10-14	2019-10-14			119,797,000						233,847,000				
Servicios administrativos	NO	2019-10-14	2019-10-14			47,208,000						25,919,000				
Otros servicios	NO	2019-10-14	2019-10-14			867,389,000						284,783,000				
Insumos y otros materiales	NO	2019-10-14	2019-10-14			353,633,000						325,071,000				
TOTAL					0	1,388,027,000	0	0	0	0	0	869,620,000	0	0	0	0
Total suppliers																
TOTAL					0	1,388,027,000	0	0	0	0	0	869,620,000	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																
Other current and non-current liabilities																

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]							
					Time interval [axis]					Time interval [axis]							
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits																	
TOTAL					0	1,528,140,000	0	0	0	9,733,187,000	0	869,620,000	0	0	0	0	0

[800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	350,385,000	6,880,267,000	2,770,000	54,388,000	6,934,655,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	350,385,000	6,880,267,000	2,770,000	54,388,000	6,934,655,000
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	42,435,000	833,270,000	1,778,000	34,193,000	867,463,000
Non-current liabilities	500,000,000	9,818,150,000	0	0	9,818,150,000
Total liabilities	542,435,000	10,651,420,000	1,778,000	34,193,000	10,685,613,000
Net monetary assets (liabilities)	(192,050,000)	(3,771,153,000)	992,000	20,195,000	(3,750,958,000)

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
México				
NUEVO PRODUCTO	4,412,026,000	0	0	4,412,026,000
Estados Unidos de América				
NUEVO PRODUCTO	0	0	12,307,089,000	12,307,089,000
Resto del Mundo				
NUEVO PRODUCTO	0	0	2,551,253,000	2,551,253,000
TOTAL	4,412,026,000	0	14,858,342,000	19,270,368,000

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Changes and management explanation in principal risk exposures identified, as contingencies and events known by the administration that could affect future reports

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Quantitative information for disclosure [text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2019-09-30	Close Previous Exercise 2018-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	0	0
Balances with banks	8,717,809,000	12,027,931,000
Total cash	8,717,809,000	12,027,931,000
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	0	0
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	0	0
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	8,717,809,000	12,027,931,000
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	5,487,567,000	8,536,421,000
Current receivables due from related parties	109,340,000	96,870,000
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	1,089,707,000	804,562,000
Total current prepayments	1,089,707,000	804,562,000
Current receivables from taxes other than income tax	2,315,272,000	1,600,364,000
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	0	0
Total trade and other current receivables	9,001,886,000	11,038,217,000
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	300,073,000	187,842,000
Current production supplies	5,902,549,000	4,753,933,000
Total current raw materials and current production supplies	6,202,622,000	4,941,775,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	5,624,110,000	3,186,675,000
Current spare parts	36,671,000	33,899,000
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	0	0
Total current inventories	11,863,403,000	8,162,349,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2019-09-30	Close Previous Exercise 2018-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	311,397,000	311,397,000
Investments in associates	0	0
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	311,397,000	311,397,000
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	647,716,000	646,735,000
Buildings	1,013,029,000	1,063,168,000
Total land and buildings	1,660,745,000	1,709,903,000
Machinery	2,930,226,000	1,861,574,000
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	163,485,000	124,144,000
Total vehicles	163,485,000	124,144,000
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	73,599,000	41,707,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	1,239,014,000	488,215,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	242,405,000	1,280,762,000
Total property, plant and equipment	6,309,474,000	5,506,305,000
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	14,301,763,000	14,513,100,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	160,529,000	150,573,000
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	0	0
Total intangible assets other than goodwill	14,462,292,000	14,663,673,000
Goodwill	6,139,610,000	6,353,738,000
Total intangible assets and goodwill	20,601,902,000	21,017,411,000
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	2,257,647,000	2,593,980,000
Current payables to related parties	72,386,000	48,801,000
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		

Concept	Close Current Quarter 2019-09-30	Close Previous Exercise 2018-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	2,330,033,000	2,642,781,000
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	140,113,000	48,182,000
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	0	0
Total Other current financial liabilities	140,113,000	48,182,000
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	9,733,187,000	9,745,014,000
Stock market loans non-current	0	0
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0
Total Other non-current financial liabilities	9,733,187,000	9,745,014,000
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	365,244,000	435,161,000
Other current provisions	1,811,460,000	2,347,576,000
Total other provisions	2,176,704,000	2,782,737,000
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	4,278,615,000	4,974,051,000
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	194,397,000	194,397,000

Concept	Close Current Quarter 2019-09-30	Close Previous Exercise 2018-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	4,473,012,000	5,168,448,000
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	68,498,588,000	66,711,389,000
Liabilities	20,939,870,000	18,839,578,000
Net assets (liabilities)	47,558,718,000	47,871,811,000
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	29,583,098,000	31,228,497,000
Current liabilities	5,035,142,000	5,091,653,000
Net current assets (liabilities)	24,547,956,000	26,136,844,000

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Accumulated Previous Year 2018-01-01 - 2018-09-30	Quarter Current Year 2019-07-01 - 2019-09-30	Quarter Previous Year 2018-07-01 - 2018-09-30
Analysis of income and expense [abstract]				
Revenue [abstract]				
Revenue from rendering of services	0	0	0	0
Revenue from sale of goods	19,270,368,000	17,889,942,000	7,023,784,000	6,406,761,000
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	19,270,368,000	17,889,942,000	7,023,784,000	6,406,761,000
Finance income [abstract]				
Interest income	149,792,000	126,016,000	39,603,000	43,179,000
Net gain on foreign exchange	0	0	0	0
Gains on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	149,792,000	126,016,000	39,603,000	43,179,000
Finance costs [abstract]				
Interest expense	393,324,000	311,458,000	124,069,000	95,704,000
Net loss on foreign exchange	35,959,000	551,717,000	70,104,000	272,916,000
Losses on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	0	0	0	0
Total finance costs	429,283,000	863,175,000	194,173,000	368,620,000
Tax income (expense)				
Current tax	275,025,000	773,040,000	(99,252,000)	157,025,000
Deferred tax	529,039,000	(2,813,000)	354,913,000	0
Total tax income (expense)	804,064,000	770,227,000	255,661,000	157,025,000

[800500] Notes - List of notes

Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Disclosure of associates [text block]

Inversiones en asociada-

Al 30 de septiembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, se tiene el 19% del capital social de Virginia Black, Inc., la cual asciende a \$80,563.

Al 30 de septiembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, se tiene el 20% del capital social de Eire Born Spirits, LLC, la cual asciende a \$228,671.

Al 30 de septiembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, el Grupo mantiene otras inversiones las cuales ascienden a \$2,163.

Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

Los estados financieros de la Compañía al 30 de septiembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 y por el periodo terminado en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

Disclosure of borrowings [text block]

Al 30 de septiembre de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo:

	Septiembre 30, 2019	Diciembre 31, 2018
El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el “Bono”) a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Bece. La deuda a largo plazo al 30 de septiembre de 2019 incluye \$9,818,150,000 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$84,962,826 disminuidos por su reconocimiento a costo amortizado. La fecha de vencimiento es 2025.	9,733,187	9,745,014
Intereses devengados por pagar	<u>140,113</u>	<u>48,182</u>
Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses	9,873,300	9,793,196
Menos porción circulante	<u>140,113</u>	<u>48,182</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante	\$ 9,733,187	9,745,014
	=====	=====

Disclosure of dividends [text block]

Dividendos-

El 30 de abril de 2019 la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$1,962,221 a razón de \$0.547 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo el 10 de mayo de 2019.

El 27 de abril de 2018 la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$1,819,121 a razón de \$0.508 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo el 9 de mayo de 2018.

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la “Compañía” o “Becele”) y a sus subsidiarias; en conjunto referida como el “Grupo” e individualmente como “entidades del Grupo”).

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Disclosure of issued capital [text block]

Estructura del capital social-

Durante el tercer trimestre de 2019 la Compañía efectuó venta y recompra de acciones por un monto neto de \$114,895 equivalentes a 4,001,861 acciones.

Las acciones en tesorería al 30 de septiembre de 2019 ascienden a 67,127,119, de las cuales 34,400,000 acciones corresponden a acciones canceladas.

Durante el segundo trimestre de 2019 la Compañía efectuó venta y recompra de acciones por un monto neto de \$107,094 equivalentes a 3,719,061 acciones.

Durante el segundo trimestre de 2019 la Compañía llevo a cabo la cancelación de acciones por un monto de \$1,169,600 equivalente 34,400,000 acciones.

Durante el primer trimestre de 2019, Compañía efectuó venta de acciones por un monto de \$46,559 equivalentes a 1,729,503 de acciones.

Durante los ejercicios 2018 y 2017, la Compañía efectuó recompras de acciones en circulación por un monto de \$230,702 y \$1,947,711, equivalentes a 7,859,558 y 63,269,422 acciones. Las acciones al 31 de marzo de 2019 ascienden a 69,399,477 las cuales se encuentran en tesorería.

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

[813000] Notes - Interim financial reporting

Disclosure of interim financial reporting [text block]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Description of significant events and transactions

Operaciones significativas de Becele-

- a) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 31 de diciembre de 2018, los accionistas de la Compañía aportaron y pagaron un aumento de capital en su parte variable de Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (Crista la Santa), por 197,315,075 acciones con valor nominal de un peso cada una. Como resultado de dicha aportación, a partir de dicha fecha, Crista la Santa es subsidiaria de Becele.

Operaciones significativas de las subsidiarias-

JC Overseas, Ltd. ("JCO")

- a) El 22 de febrero de 2018, JC Master Distribution, Ltd., subsidiaria de JCO, adquirió los activos y licencia de la marca Pendleton Whisky a Hood River Distillers, Inc., por los cuales pagó \$3,999,259 (USD \$212.8 millones).

Proximo Spirits, Inc. ("PSI")

- a) El 11 de julio de 2018, firmó con Eire Born Ventures, "LLC", un acuerdo de sociedad de responsabilidad limitada para formar el negocio conjunto Eire Born Spirits, LLC (EBS), con el propósito de desarrollar y comercializar la nueva marca de whisky irlandés Proper No. Twelve.
- b) El 7 de septiembre de 2018, adquirió el 100% del capital de Black Dirt Distilling, "LLC" (BDD) por \$222,043 (USD \$11.4 millones).

Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro. Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital.

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

Agricultura:

Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%
--	--------	------	------

Administración de marcas:

Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

ExHacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
--	--------	------	------

Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (***)	México	78%	78%
---	--------	-----	-----

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.	México	100%	100%
---	--------	------	------

(*) Terminación del acuerdo de distribución de Cholula durante el 2T19.

(**) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(***) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se discontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo, las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o un área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros no derivados-

(i) Instrumentos financieros y activos del contrato

El Grupo reconoce cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide los cambios de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo.

En el caso activos del contrato y las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, el Grupo puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o el modelo simplificado el cual consiste en siempre medir la corrección de valor por un

importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida del activo. El Grupo ha escogido el modelo simplificado.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 90 días o más para las carteras Internacional y 120 días o más para el resto de las carteras.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

Las pérdidas crediticias esperadas de doce meses son la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que proceden de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que están posiblemente dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación (o un período inferior si el instrumento tiene una vida de menos de doce meses).

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

(ii) Medición de las pérdidas crediticias esperadas

El Grupo definió modelos para la estimación de las pérdidas esperadas por deterioro colectivo e individual según el tipo de clientes. Para el caso de los modelos colectivos, el Grupo determinó mediante un análisis de los clientes de la cartera de cuentas por cobrar, un modelo colectivo para cada uno de los canales de negocio (mayoristas minoristas y otros), ya que estos poseen características de riesgo similares como son las condiciones comerciales, el plazo y el tipo de negocio.

Para determinar que la pérdida esperada por deterioro de un cliente se estimará bajo el modelo individual es necesario que muestre evidencia de cambios en su comportamiento con respecto al grupo de negocio al que pertenece, incluyendo:

- Un deudor que se encuentre en incumplimiento y el monto represente un alto porcentaje de concentración con respecto al grupo de negocio que pertenece.
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias.
- Indicios de que un deudor se declarará en banca rota.

- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados.

En la estimación del deterioro bajo el modelo colectivo se definió una matriz de provisiones compuesta por tasas de pérdida esperada por grupo de mora para cada canal de negocio. Para su definición, el Grupo utilizó información histórica del comportamiento de la cartera y de las recuperaciones, así como factores macroeconómicos que puedan afectar el nivel de riesgo de las cuentas por cobrar. Con base en este análisis, el deterioro se define de manera general a partir de los 120 días de atraso.

Se realizó un análisis de distintas variables macroeconómicas para identificar factores externos que impacten sobre el nivel de riesgo de la cartera, dichos factores al incorporarse al modelo proporcionan información predictiva sobre el comportamiento del nivel de riesgo de la cartera. De forma adicional, el equipo de crédito y cobranza del Grupo realiza un seguimiento mensual sobre el comportamiento de las cuentas por cobrar considerando la mora o incumplimiento de los clientes, así como información puntual de la situación financiera de los clientes que agrega un componente externo adicional para prever un cambio en el comportamiento futuro de pago.

Tanto la definición del modelo de pérdida esperada como sus parámetros serán revisados periódicamente y en caso de ser necesario realizarán los ajustes correspondientes de manera que la estimación del deterioro arroje resultados que reflejen el comportamiento real de la cartera.

(iii) Activos financieros con deterioro crediticio

En cada fecha de presentación, el Grupo evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado y los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral tienen deterioro crediticio. Un activo financiero tiene “deterioro crediticio” cuando han ocurrido uno o más sucesos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora de más de 90 días;
- la reestructuración de un préstamo o adelanto por parte del Grupo en términos que este no consideraría de otra manera;
- se está convirtiendo en probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- la desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

(iv) Presentación de los cambios de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera.

Los cambios de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, los cambios de valor se cargan a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

(v) Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado

(e) Instrumentos financieros derivados-

La Compañía reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a su valor razonable, independientemente de su propósito. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado observable, se determina con base en modelos de valuación utilizando datos observados en el mercado.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que no fueron designados o en su caso que no califiquen con fines de cobertura, se reconocen en los resultados del ejercicio como efecto de valuación de instrumentos financieros, dentro del costo de financiamiento. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados formalmente y calificaron como instrumentos de cobertura, se reconocen de acuerdo al modelo contable de cobertura correspondiente.

(f) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.

- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10% a 14%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10% y 33%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5% a 40%
Mejoras a locales arrendados	Durante la vigencia del contrato

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos intangibles y crédito mercantil-***(i) Crédito mercantil***

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de negocios se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda, Black Dirt y, licencia: Pendleton, las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos,

incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

Años

Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(h) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(i) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

(j) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(k) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(l) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(m) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

La NIIF 9 “Instrumentos Financieros” requiere la aplicación del modelo de pérdida crediticia esperada (PCE) para la evaluación y registro de deterioro de activos financieros no derivados. Esto requerirá que se aplique juicio considerable con respecto a la manera en la que los cambios en los factores económicos afectan las PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (PCE) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI; y
- Otros activos contractuales.

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar y activos contractuales se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual al PCE de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar la PCE, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada por la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir).

La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Falta de pago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra;
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y se reconoce en resultados; y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como utilidad o pérdida dentro de ORI.

(ii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

(iii) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas y el crédito mercantil se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio. Estas pérdidas se distribuyen en primer lugar, para reducir el importe en libros de cualquier crédito mercantil distribuido a la unidad generadora de efectivo y a continuación, para reducir el importe en libros de los demás activos de la unidad, sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro del valor reconocida en el crédito mercantil no se revertirá. Para los otros activos, una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(n) Beneficios a los empleados-***(i) Beneficios a corto plazo***

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación

presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido al de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(o) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

(p) Ingresos-

Los ingresos relacionados con la venta de productos se reconocen cuando se ha transferido la propiedad y riesgo al cliente.

Para aquellos contratos que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es altamente probable que no se produzca una reversión significativa en la cantidad de ingresos acumulados reconocidos. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta por las devoluciones esperadas, que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho a recuperar los bienes que serán devueltos.

El derecho a recuperar los bienes devueltos se valúa al valor que tenía el inventario en libros menos los costos esperados para recuperar los bienes.

La obligación de reembolso se incluye en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos se incluye en el inventario.

La Compañía revisa la estimación de las devoluciones esperadas a la fecha de los estados financieros y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

(q) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(r) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reverseen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reverseen cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reverseen, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(s) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(t) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(u) Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los diferentes segmentos del Grupo están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en EE. UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, las ventas del segmento también registran un incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del segundo y cuarto trimestre.

Dividends paid, ordinary shares:	0
---	---

Dividends paid, other shares:	0
--------------------------------------	---

Dividends paid, ordinary shares per share:	0
---	---

Dividends paid, other shares per share:	0
--	---

Description of compliance with IFRSs if applied for interim financial report

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).
